

## TUTORÍAL <mark>BSTBearings.com</mark>

# **11.- BST CONTACTO UNIVERSAL – LOCALIZADOR DE EMPRESAS**

Uso del Programa: Medio de consulta, para obtener la información sobre los clientes y prospectos potenciales registrados en **BSTPortal.com**, informes a solicitar por medio de mercados segmentados por "Giro de Negocio", "Tipo de Contacto", "País", "Tipo de Búsqueda", "Ciudad", "Estado", o "Provincia".

# ¿A QUIÉN LE PUEDO VENDER?

La función operativa "¿A QUIÉN LE PUEDO VENDER?," la cual consta de cinco medios de contacto diferentes, para promover la venta de los productos y servicios de los afiliados a BSTPortal.com, se definen por separado como sigue:

1	Localizador de Empresas	Empresas Afiliadas a BSTBearings.com
2	Contacto Universal	Localizador de Empresas y Prospectos en El Mercado Mundial
3	Circulares	Transmisión de Correos por Giro de Negocios, País y Zona
		Geográfica
4	Solicitudes de Compra	Solicitudes de Productos
5	Localizador de Empresas –	Información Cruzada: Quién y Que Solicito
	Historial de La Demanda de Refacciones	

APLICAN RESTRICCIONES. SERVICIO VALIDO PARA LOS AFILIADOS A LA MEMBRESÍA ANUAL.

BSTBearings.com <a href="http://www.bstportal.com/bstbearings/bstaquien.php?sub=010200">http://www.bstportal.com/bstbearings/bstaquien.php?sub=010200</a>

"Contacto Universal – Localizador de Empresas" se encuentra en la función operativa "¿A Quién Le Puedo Vender?".



#### Paso 1.- Acceder a la función operativa: ¿A Quién Le Puedo Vender?".





#### Paso "A": Para desplegar la información, hacer clic sobre el enlace ¿A Quién Le Puedo Vender?". El resultado es como sigue:





### Paso 2.- Relación de Prospectos Potenciales.

A: Hacer clic sobre la función "Localizador de Empresas" la cual se encuentra entre las opciones de ¿A Quién le Puedo Vender?

#### B: El despliegue de datos es como sigue:





## Paso 3. Hacer clic sobre el enlace: "ESTADÍSTICAS: LISTA DE CLIENTES Y PROSPECTOS POTENCIALES."

Al desplegarse el formulario seleccionar las opciones sobre el listado de clientes o prospectos por "Giro de Negocio", "Tipo de Contacto", "País", "Tipo de Búsqueda" por "Ciudad", "Estado", o "Provincia". Para obtener la información, hacer clic sobre la función operativa "Buscar".





Paso 4.- Al completar el Paso 3, seleccionar los datos sobre el reporte requerido. Ejemplo: el despliegue de datos del país elegido "Estados Unidos de América" es como sigue: "Clientes potenciales mayoristas oficinas centrales: 658"





Paso 5.- Para obtener la información de los prospectos potenciales detallada en el Paso 4, hacer clic sobre el número de los prospectos indicados. Ejemplo: "Estados Unidos de América" un total de 658. Subsecuentemente al realizarlo, se obtiene un reporte en orden alfabético al igual de los datos de contacto y ubicación de cada empresa.

